Enunciado 1 (El librito)

La editorial el librito trabaja con varios autores, algunos firman un contrato de exclusividad, con lo cual todas sus obras pertenecen a esta editorial, mientras que otros solo firman contrato por cada libro que escriben.

Cuando un libro sale a la venta la editorial fija el porcentaje de ganancias del mismo según se trate de autores exclusivos o no, 2% para el primero y 4% para el segundo caso. Además se tiene en cuenta la cantidad de ejemplares impresos, si es menor de 1000 , el porcentaje es del 10%, si esta entre 1000 y 3000, el porcentaje destinado a la editorial es del 5% y si supera esa cantidad es del 3%

La editorial tiene como modalidad de trabajo liquidar a los autores mensualmente.

Cada autor recibe 100 ejemplares en forma gratuita de su libro, y si lo desea puede solicitar 100 mas pagando el 50% a la editorial el 50% de las ganancias que le corresponden.

Dentro del contrato que firma el autor con la editorial se encuentra una cláusula de indica que la editorial determinará un lugar y fecha para que el autor firme en forma gratuita ejemplares de su libro. Si la editorial desea agregar una fecha más deberá pagarle al autor el adicional. Este importe se agregará en la liquidación mensual, para ello tendrá en cuenta los ejemplares vendidos, si el evento es dia de semana o fin de semana/feriado, la cantidad de horas y si el autor es exclusivo o no.

Enunciado 2 (Sr Vites)

El Sr. Vites necesita que el sistema permita administrar la compra de equipos multimedia ya que estos afecta directamente a la calidad de la prestación del servicio

En eventos, el Sr. Martinez, recibe de operaciones una carpeta con los datos del evento que se debe organizar. El nuevo modulo de eventos debe permitirle generar los pedidos de servicios de catering y el personal necesario, llamar por teléfono al encargado del salón para coordinar la distribución física de los asistentes. Como su trabajo es muy dinámico debe poder acceder desde cualquier locutorio ( o acceso a Internet) a la aplicación para verificar los eventos pendientes.

La prestación del servicio comienza cuando el cliente se presenta en operaciones con una solicitud preliminar entregada por Marketing cuando fue asesorado. Julián, asistente de Operaciones verifica los datos de la solicitud contra el informe que envía Marketing sobre los clientes asesorados (Julián solicitó especialmente que la interfase de ingreso de datos sea Windows ya que sería mas amigable y moderna que la del sistema anterior que era una interfase tipo texto) si los datos son correctos se verifica la factibilidad del proyecto. Si está todo bien se genera el contrato de prestación de servicios por duplicado. Se entrega el duplicado al cliente y el original se envía a Cobros quien archiva en el bibliorato verde. Además se genera una nota de Servicios Conformado que se envía a Marketing, Toda esta operatoria debe llevarse a cabo mediante una operación de workflow o flujo de trabajo automatizado en el sistema

Enunciado 3 (El club)

El club está organizado de la siguiente manera: un directorio formado por el presidente, vicepresidente y tesorero., del directorio depende la secretaria técnica y el cuerpo técnico.

El directorio pretende no quedarse atrás con respecto de los demás clubes es decir intenta controlar a la perfección el mercado de jugadores, controlar las jóvenes promesas, control de los jugadores del plantel y gestión del club. A esto habrá que sumarle también el hecho de que la mayoría de las tareas se llevan a cabo sin los medio informáticos, a través de enormes archivadores para cada equipo. El control y gestión de este gran club se esta empezando a convertir en una tarea lenta y en ocasiones demasiado engorros

La secretaria técnica esta formada por 10 entrenadores, cinco de ellos destinados a la búsqueda de jóvenes promesas , cuatro a la búsqueda de futuros fichajes, y un coordinador general. Estos entrenadores tienen como misión de recorrerse toda la geografía nacional e internacional, mandar informes de aquellos jugadores que resulten interesantes para el club.

Determinar a que etapa pertenece- marcar requerimientos funcionales y no funcionales